

GALICIA

Biomasa Forestal activa línea para consumo doméstico

INVERSIÓN/ La compañía del grupo Gestán fabricará el 'pellet' de alta calidad entre los meses de octubre a marzo. El resto del año hará biocombustible industrial.

Lorena Palleiro. A Coruña

Biomasa Forestal reactivó su producción a mediados de febrero tras una inversión inicial de un millón de euros y en agosto iniciará una nueva línea destinada al mercado nacional de *pellet* de alta calidad para calderas de hogares, edificios o pequeña industria. Estas instalaciones requieren un *pellet* de un alto poder calorífico y menos producción de ceniza. Luis Pardo, presidente ejecutivo de Biomasa Forestal y consejero delegado del Grupo Gestán, apuntó que invertirán 500.000 euros a lo largo de este mes para realizar las mejoras en las líneas de alimentación y descortezado que les permitirán producir.

“Pretendemos que signifique –dijo– un 40% de nuestra producción anual que, con estas mejoras, alcanza las 60.000 toneladas” y añadió que se trata de rentabilizar más la planta y un mayor precio en el producto. Esta fabricación se llevará a cabo de manera estacional entre los meses de octubre a marzo para regresar a la producción de *pellet* industrial entre abril y septiembre.

Grupo Gestán apostó en octubre del pasado año por reflotar Biomasa Forestal que estaba “al borde del precurso”, recuerda. Lo hizo a través de su participación mayoritaria en la sociedad NTB que adquirió el 85% de la firma ubicada en As Pontes (A Coruña).

La línea de *pellet* industrial cuenta desde hace unos meses con un contrato a cinco años con Reenergy, una compañía *trader*, con la que existe un compromiso mínimo anual de 30.000 toneladas que actualmente se exporta en barco desde el puerto de Ferrol al Reino Unido. Para ello, han alquilado una nave en la dársena departamental que les permite almacenar más de 9.000 toneladas de producto industrial dispuesto para embarcar. Este contrato supone una facturación anual

La planta del municipio de As Pontes podrá facturar 5,7 millones de euros este año



Biomasa Forestal tiene contratos firmados para suministro de biocombustible industrial.

mínima de 3,7 millones de euros, según aseguró su presidente ejecutivo. Además, poseen dos contratos más de menor entidad, uno de ellos de 4.000 toneladas anuales con José Moreno e Hijos, distribuidor navarro de biocombustible. Luis Pardo asegura que la planta prevé facturar en este año 5,7 millones de euros.

Biomasa Forestal es una de las grandes apuestas del grupo de gestión medioambiental con sede en Carballo pero no la única. A finales de 2011 se unían a Protecmed para crear Tecnologías y Tratamientos Ambientales, una compañía especializada en el tratamiento de aguas y efluentes de origen industrial, en la que poseen un 51% del accionariado. “Todos los ver-

DIVERSIFICAR

La compañía inició su diversificación en el año 2011. Además de Biomasa Forestal, cuenta con Tecnologías y Tratamientos Ambientales (TTA), que está especializada en el tratamiento de aguas de origen industrial.

tederos que están depurando lixiviados en sus instalaciones en Galicia lo hacen con TTA”, indica. Así ocurre con los municipios de Sobrado dos Monxes que gestiona Gestán Medioambiental; el de Santia-

go, gestionado por Urbaser con máquinas de TTA en régimen de alquiler y mantenimiento y el de Areosa en Cerceda, que consiguió el pasado febrero la UTE Espina-Gestán Medioambiental por 3,7 millones de euros en tres años. La compañía prevé superar los 3,2 millones de euros de ventas este año. Otra de las líneas con mayor desarrollo es la de ingeniería, diseño y construcción de instalaciones industriales que hace Intacta.

Grupo Gestán prevé invertir en estos dos años algo más de 4 millones de euros en todas sus líneas de negocio, incluyendo una planta de elaboración de tecnosuelos en Sobrado o en la puesta en marcha de su nueva sede en Arteixo que incluye un centro de I+D.

El grupo Gestán prevé facturar 11,4 millones

Grupo Gestán inició su diversificación a mediados de 2011 ante la progresiva pérdida de actividad en la gestión de residuos industriales y voluminosos. “Lo hicimos –explicó Pardo– tras un crecimiento exponencial entre 2005 y 2010”. La gestión de residuos pasó en dos años (de 2009 a 2011) de 390.00 toneladas a 161.000, según sus cifras. La compañía procedió a la creación de nuevas líneas de negocio y a la reorganización

de las que ya poseía que ha tenido en 2012 su momento de transición. Actualmente, Grupo Gestán está integrado por Invespar –sociedad patrimonial de la familia Pardo–, Gestán Medioambiental –participada al 100% por Invespar–, Intacta –en la que poseen un 52%–, TTAmbiental –con un 51%– y NTB, accionista de Biomasa Forestal en la que participan a través de Invespar e Intacta. El grupo prevé consolidar su diversificación

durante este año para alcanzar los 11,4 millones de euros, doblando las cifras del pasado año. Gestán Medioambiental integra, actualmente, las estructuras de Gestán, Gestores de Residuos y Contenedores Pardo dedicadas a la gestión de residuos industriales y voluminosos y a su logística. Su facturación en 2012 alcanzó los 3,3 millones de euros, aunque su previsión para 2013 es alcanzar los 4,2 millones.

Cámara de A Coruña fija aportaciones de entre 120 y 6.000

Lorena Palleiro. A Coruña

La Cámara de A Coruña pondrá en marcha las tarifas voluntarias que se aplicarán a las empresas que han decidido asociarse a la corporación y que, hasta el momento, suman más de 900. Estas aportaciones, aprobadas por el pleno de la entidad y que definen como “muy asequibles y prudentes”, permitirán a los socios acceder de forma gratuita a determinados servicios y en otros tendrá “condiciones muy ventajosas”, explica en una nota la cámara de comercio presidida por Marcelo Castro Rial.

Las tarifas oscilarán entre los 120 euros anuales para autónomos y los 6.000 euros para las empresas que facturen más de 10 millones de euros. Desembolsarían 300 euros anuales aquellas cuyas ventas

supongan hasta un millón de euros, 700 euros para las que alcancen los 2,5 millones, 1.200 euros para las que facturen entre 2,5 y 5 millones y para las que se sitúen entre los 5 y los 10 millones en facturación el importe será de 3.000 euros anuales.

Este año se aplicará una bonificación del 50% y se abonarán en la segunda semana del mes de septiembre, mientras que el próximo año se aplicarán las tarifas previstas. La propia entidad explicó hace unos días que el 33% de sus ingresos provendrían de los socios que voluntariamente deciden asociarse, convirtiéndose en uno de los pilares de la financiación de la Cámara herculina junto con la prestación de servicios y los programas y encomiendas de gestión.

TSXG calcula 2.000 demandas de híbridos

L.P.A Coruña

El presidente del Tribunal Superior de Xustiza de Galicia, Miguel Ángel Cadenas, aseguró ayer que actualmente están en trámite unas 2.000 demandas por la comercialización de participaciones preferentes en la comunidad gallega. Cadenas, que hizo estas declaraciones en la presentación de la memoria judicial del 2012, señaló que “no conocemos exactamente” ni el número de demandas que

podieran plantearse ni las ciudades en las que se producirá, aunque “presumimos que pueden llegar de 10.000 en adelante” a partir del 1 de septiembre. Además, indicó que se encuentran a la espera de que se produzca el refuerzo judicial anunciado hace un mes entre la Xunta y del Consejo General del Poder Judicial (CGPJ) en las plantillas, entre otros motivos, por el aluvión de demandas de preferentes que se prevé.

InnoBan seleccionó cuatro proyectos

L.P.A Coruña

La red de *business angels* InnoBan seleccionó 4 proyectos, entre las 140 propuestas recibidas, para participar en el último foro de inversión. Un evento en el que participaron 11 inversores, entre ellos, Paulo Andrez, presidente de la asociación europea Eban. Los seleccionados necesitan, en conjunto, 800.000 euros. Los proyectos presentados son Fikstores, plataforma que permite la

creación de una tienda online de manera sencilla; Synctur, que facilita disponer de información de las ciudades de manera geolocalizada; Testif.com, aplicación web y móvil que optimiza los procesos de selección de candidatos; y Tinytten, plataforma para crear tiendas online para un solo producto y comprar en un solo paso. También se presentaron los avances de Qubitia, en la que InnoBan comprometió 100.000 euros.